Commercial(e) Itinérant(e)

QUI SOMMES-NOUS ?

Envie d'intégrer une structure à taille humaine, dynamique, avec de fortes valeurs humaines et en plein développement ?
Bailly-Quaireau, spécialiste dans le négoce de quincaillerie, panneaux et menuiseries depuis plus de 130 ans, recrute !

Historiquement basée en Vendée (85), et disposant aujourd'hui de plusieurs agences commerciales en France, l'entreprise poursuit son développement. Composée de 140 collaborateurs, nous recrutons ***un(e) Commercial(e) Itinérant(e)***, pour accompagner notre croissance sur le secteur ***Saint-Nazaire – Guérande - Pontchâteau***. Rejoindre Bailly-Quaireau c'est travailler quotidiennement au sein d'une entreprise familiale, forte de sa notoriété sur le territoire vendéen, qui a à cœur de faire évoluer ses collaborateurs.

Rejoindre Bailly-Quaireau c'est aussi :

- ✅ Intégrer une ***entreprise dynamique***, ***reconnue professionnellement*** auprès de ses clients et fournisseurs.
- ✅ Suivre l'évolution de la société et avoir la possibilité de participer à des ***projets novateurs***.
- ✅ Travailler dans une entreprise à taille humaine, où les valeurs prédominantes sont ***le respect de l'autre, le partage, la convivialité et la bienveillance.***

MISSIONS DU POSTE

Rattaché(e) au Directeur Commercial, et au chef de secteur, le/la Commercial(e) Itinérant(e) a pour mission principale de promouvoir et développer les ventes auprès d'une clientèle de professionnels menuisiers, agences poseurs, plaquistes, paysagistes, serruriers, plus généralement tous les métiers liés au bâtiment et collectivités sur le secteur géographique qui lui est attribué.

Et plus précisément :

- Vous prospectez et visitez régulièrement la clientèle professionnelle de votre secteur géographique
- Vous apportez les renseignements techniques et tarifaires adaptés aux demandes de vos clients
- Vous négociez les prix, les quantités et les délais de livraison
- Vous établissez et déployez un plan de prospection des nouveaux clients
- Vous assurez le suivi de votre portefeuille clients (SAV, retours, réclamations…)
- Vous complétez les rapports de visite et les transmettez à votre responsable
- Vous organisez votre temps de travail et vos déplacements en fonction des objectifs commerciaux
- Vous veillez à l'atteinte des objectifs fixés
- Vous êtes garant de l'image de l'entreprise auprès des clients
- Vous travaillez en étroite collaboration avec un(e) commercial(e) sédentaire
- Vous êtes force de proposition en termes d'amélioration continue

CONDITIONS D'EXERCICE

- Poste itinérant Loire Atlantique Nord Ouest de l'estuaire de la Loire : Saint Nazaire – Guérande - Pontchâteau
- CDI Temps plein:39 heures du lundi au vendredi
- Rémunération selon profil: Salaire fixe + variable (commissions + primes d'objectifs)
- Véhicule de service
- Réduction sur les produits commercialisés

COMPETENCES REQUISES

- Posséder des **connaissances techniques** dans le milieu de la quincaillerie ou du bâtiment
- Être méthodique et organisé(e)
- **Posséder une expérience similaire réussie**
- Savoir gérer son temps de travail
- Maîtriser les outils de vente et de négociation
- Faire preuve de motivation et de dynamisme

BAILLY QUAIREAU
QUINCAILLERIE - PANNEAUX - MENUISERIES